

Pós-Graduação

Legal tech: Direito, Inovações e Start Ups - 2018

Disciplinas:

- 1) Negócios Inovadores
- 2) Instrumentos de Captação de Recursos Financeiros e Atividade Empreendedora
- 3) Estrutura Jurídica da Empresa de Inovação
- 4) Start Up e Trabalho: Direitos e Obrigações Trabalhistas
- 5) Start Up e Seus Aspectos Tributários e Contratuais
- 6) Proteção Jurídica da Tecnologia
- 7) Regulação das Relações entre os Sócios, Compliance e Governança
- 8) Oportunidade de Negócio, Vocação, Formação de Equipe (Time), Relacionamento com Fornecedores e Clientes
- 9) Mercado e Ecosistema Empreendedor
- 10) Business Model Canvas, Customer Development, Lean Startup e Design Thinking
- 11) Tecnologias, Produtos e Tomada de Decisão
- 12) Ética e Boa Fé nas Relações Empresariais

Ementas:

DISCIPLINA 01 - NEGÓCIOS INOVADORES

Startups e spin-offs: Definição, desafios e oportunidades de mercado. Ecosistemas de inovação: aceleradoras, incubadoras e espaços coworking. Inovação. Cultura organizacional, operação e fases de uma startup. Elaboração de Pitches.

DISCIPLINA 02 - INSTRUMENTOS DE CAPTAÇÃO DE RECURSOS FINANCEIROS E ATIVIDADE EMPREENDEDORA

Empreendedorismo. Ferramentas para empreender com maiores chances de sucesso.

DISCIPLINA 03 - ESTRUTURA JURÍDICA DA EMPRESA DE INOVAÇÃO

Tipo societário. Parcerias empresariais. Fusão – incorporação. Alienação de controle.

DISCIPLINA 04 - START UP E TRABALHO: DIREITOS E OBRIGAÇÕES TRABALHISTAS

O que o empreendedor precisa saber sobre direitos e obrigações trabalhistas.

DISCIPLINA 05 - START UP E SEUS ASPECTOS TRIBUTÁRIOS E CONTRATUAIS

O que o empreendedor precisa saber sobre tributação e contratos.

DISCIPLINA 06 - PROTEÇÃO JURÍDICA DA TECNOLOGIA

Contrato de transferência de tecnologia. Marcas. Patentes.

DISCIPLINA 07 - REGULAÇÃO DAS RELAÇÕES ENTRE OS SÓCIOS, COMPLIANCE E GOVERNANÇA

Acordo de sócios. Direito de Retirada. Exclusão. Haveres. Sucessão. Compliance e Governança.

DISCIPLINA 08 - OPORTUNIDADE DE NEGÓCIO, VOCAÇÃO, FORMAÇÃO DE EQUIPE (TIME), RELACIONAMENTO COM FORNECEDORES E CLIENTES

Antes de identificar uma oportunidade de negócios, qual o seu propósito e vocação como empreendedor. Como formar e treinar equipe (Time). A importância do bom relacionamento com fornecedores e clientes.

DISCIPLINA 09 - MERCADO E ECOSISTEMA EMPREENDEDOR

Empreendedorismo e Venture Capital. O Processo de Investimento e Desinvestimento em Startups. Fundos de Investimentos em Venture Capital. Investimento Anjo. Aceleradoras de empresas e Programas governamentais.

DISCIPLINA 10 - BUSINESS MODEL CANVAS, CUSTOMER DEVELOPMENT, LEAN STARTUP E DESIGN THINKING

Você sabe o que é modelo de negócios? Você conhece as metodologias de validação das startups, da ideia até o mercado? Para startups o plano de negócios é uma ferramenta

inadequada, pois as idéias precisam de ser validadas da proposta de valor ao modelo de negócios e precificação, a rapidez e o desenvolvimento iterativo permitem a criação de negócios com mais encaixe de problema-solução-mercado. Conheça as ferramentas e metodologias que podem te ajudar nesse desafio.

DISCIPLINA 11 - TECNOLOGIAS, PRODUTOS E TOMADA DE DECISÃO

Data Science, Big Data, IA, E-marketing, IoT, Criptomoedas, Proteção de dados e Privacidade na Rede. Block Chain– Fintechs e Legaltechs.

DISCIPLINA 12 - ÉTICA E BOA FÉ NAS RELAÇÕES EMPRESARIAIS

O que o empreendedor precisa saber sobre a ética e a boa-fé nas relações empresariais?

