

Pós-Graduação a distância

Legal Tech: Direito, Inovação e Startup

Disciplinas:

- 1) Negócios Inovadores
- 2) Instrumentos de Captação de Recursos Financeiros e Atividade Empreendedora
- 3) Estrutura Jurídica da Empresa de Inovação
- 4) Startup e Trabalho: Direitos e Obrigações Trabalhistas
- 5) Startup e Seus Aspectos Tributários e Contratuais
- 6) Proteção Jurídica da Tecnologia
- 7) Regulação das Relações entre os Sócios, Compliance e Governança
- 8) Oportunidade de Negócio, Vocação, Formação de Equipe (Time), Relacionamento com Fornecedores e Clientes
- 9) Mercado e Ecossistema Empreendedor
- 10) Business Model Canvas, Customer Development, Lean Startup e Design Thinking
- 11) Tecnologias, Produtos e Tomada de Decisão
- 12) Ética e Boa Fé nas Relações Empresariais

Ementas:

Disciplina 01 - Negócios Inovadores

Startups e spin-offs: Definição, desafios e oportunidades de mercado. Ecossistemas de inovação: aceleradoras, incubadoras e espaços coworking. Inovação. Cultura organizacional, operação e fases de uma startup. Elaboração de Pitches.

Disciplina 02 - Instrumentos de Captação de Recursos Financeiros e Atividade Empreendedora

Empreendedorismo. Ferramentas para empreender com maiores chances de sucesso.

Disciplina 03 - Estrutura Jurídica da Empresa de inovação

Tipo societário. Parcerias empresariais. Fusão – incorporação. Alienação de controle.

Disciplina 04 - Startup e Trabalho: Direitos e Obrigações Trabalhistas

O que o empreendedor precisa saber sobre direitos e obrigações trabalhistas.

Disciplina 05 - Startup e Seus Aspectos Tributários e Contratuais

O que o empreendedor precisa saber sobre tributação e contratos.

Disciplina 06 - Proteção Jurídica da Tecnologia

Contrato de transferência de tecnologia. Marcas. Patentes.

Disciplina 07 - Regulação das Relações Entre os Sócios, Compliance e Governança

Acordo de sócios. Direito de Retirada. Exclusão. Haveres. Sucessão. Compliance e Governança.

Disciplina 08 - Oportunidade de Negócio, Vocação, Formação de Equipe (Time), Relacionamento com Fornecedores e Clientes

Antes de identificar uma oportunidade de negócios, qual o seu propósito e vocação como empreendedor. Como formar e treinar equipe (Time). A importância do bom relacionamento com fornecedores e clientes.

Disciplina 09 - Mercado e Ecossistema Empreendedor

Empreendedorismo e Venture Capital. O Processo de Investimento e Desinvestimento em Startups. Fundos de Investimentos em Venture Capital. Investimento Anjo. Aceleradoras de empresas e Programas governamentais.

Disciplina 10 - Business Model Canvas, Customer development, Lean Startup e design Thinking

Você sabe o que é modelo de negócios? Você conhece as metodologias de validação das startups, da ideia até o mercado? Para startups o plano de negócios é uma ferramenta inadequada, pois as ideias precisam ser validadas da proposta de valor ao modelo de negócios e precificação, a rapidez

e o desenvolvimento iterativo permitem a criação de negócios com mais encaixe de problema-solução-mercado. Conheça as ferramentas e metodologias que podem te ajudar nesse desafio.

Disciplina 11 - Tecnologias, Produtos e Tomada de Decisão

Data Science, Big Data, IA, E-marketing, IoT, Criptomoedas, Proteção de dados e Privacidade na Rede. Block Chain– Fintechs e Legaltechs.

Disciplina 12 - Ética e Boa Fé nas Relações Empresariais

O que o empreendedor precisa saber sobre a ética e a boa-fé nas relações empresariais?

